



トップ営業マンに
極意を学ぶ

「今こそ**営業変革**チャンスの時！ ～4つの“**しんか**”を考える～」

- ・ 2021年**6月22日**（火）
- ・ 15時～16時
- ・ オンラインセミナー
- ・ **参加費無料**

お申し込みは下記当事務所のWEBサイトからお願いします。

内容トピック（予定）

- ・ コロナは我々に何を問いかけているのか？
- ・ 4つの「しんか」とは？
- ・ 顧客は何を求めているのか？
- ・ 営業プロセス見直しのチャンス！
- ・ 集中こそ成果につながる！

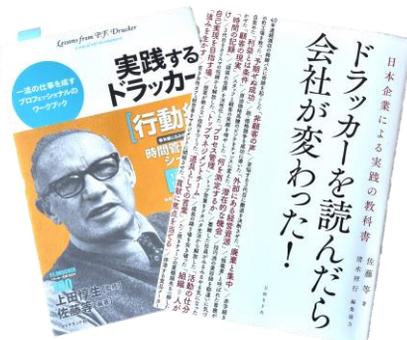


【講師プロフィール】

高塚伸志さん

プルデンシャル生命保険株式会社
札幌支社 エグゼクティブ・ライフプランナー

ドラッカー理論をベースに、オーナー経営者の相続・事業承継事前対策に専門特化し、札幌圏・関東圏を中心に全国で活動。コロナ禍でも圧倒的な成果を出し続けるその考え方とやり方は必見。小樽商科大学大学院修了、MDRT TOT会員(26年連続終身会員)。社内外他有名大学での講師も務め、明るく楽しく分かり易い内容には定評がある。



『ドラッカーを読んだら会社が変わった！』（日経BP社）、『実践するドラッカー行動編』（ダイヤモンド社）に、成果事例として登場、掲載！

主催



弁護士法人
PLAZA総合法律事務所
PLAZA LAW OFFICE

<https://hk-plazalaw.com/>